SIGNING CEREMONY SAN FRANCISCO PRESS RELEASES

AIKIDO SECURITY

English

Aikido Security Opens North American Headquarters in San Francisco

San Francisco, October 6, 2025 – Aikido Security, the fastest-growing cybersecurity software company in Europe and headquartered in Ghent, Belgium, today announced the opening of its North American headquarters in San Francisco. The expansion reflects the company's rapid international growth and its strong momentum in the U.S. market.

More than 25,000 organizations worldwide rely on Aikido's developer-first security platform, which unifies code, cloud, and runtime protection into a single solution. The San Francisco office will anchor Aikido's U.S. operations, customer support, and go-to-market strategy.

The announcement was made during the Belgian Economic Mission to California in the presence of HRH Princess Astrid and Belgian Ministers.

Dutch

Aikido Security opent Noord-Amerikaans hoofdkantoor in San Francisco

San Francisco, 6 oktober 2025 – Aikido Security, het snelstgroeiende cybersecurity softwarebedrijf in Europa met hoofdkantoor in Gent, kondigt vandaag de opening aan van zijn Noord-Amerikaans hoofdkantoor in San Francisco. Deze uitbreiding bevestigt de internationale groei van het bedrijf en de sterke vooruitgang op de Amerikaanse markt.

Meer dan 25.000 organisaties wereldwijd gebruiken het developer-first beveiligingsplatform van Aikido, dat softwarebeveiliging vereenvoudigt door code, cloud en runtime te beschermen in één oplossing. Het kantoor in San Francisco wordt het centrum voor de Amerikaanse activiteiten, klantenondersteuning en commerciële strategie.

De aankondiging vond plaats tijdens de Belgische Economische Missie naar Californië in aanwezigheid van HKH Prinses Astrid en Belgische ministers.

French

Aikido Security ouvre son siège nord-américain à San Francisco

San Francisco, le 6 octobre 2025 – Aikido Security, l'entreprise de cybersécurité à la croissance la plus rapide en Europe, dont le siège est à Gand, annonce aujourd'hui l'ouverture de son siège nord-américain à San Francisco. Cette expansion reflète sa croissance internationale rapide et son dynamisme sur le marché américain.

Déjà adoptée par plus de 25.000 organisations dans le monde, la plateforme « developer-first » d'Aikido simplifie la cybersécurité en unifiant code, cloud et runtime dans une solution unique. Le bureau de San Francisco devient le centre opérationnel de l'entreprise pour ses activités américaines.

L'annonce a été faite dans le cadre de la Mission économique belge en Californie en présence de SAR la Princesse Astrid et de ministres belges.

ALPHA NETWORKS x CLEENG

Alpha Networks and Cleeng Announce Partnership Expansion and First Joint Customer

San Francisco, October 6, 2025 — Alpha Networks, a leading provider of video software solutions, and Cleeng, the subscription management leader, today announced that Alpha Networks is an official U.S. and global reseller of Cleeng Pro, the first-ever free direct-to-consumer (D2C) digital subscription management platform. Together, Alpha Networks and Cleeng have onboarded their first joint Cleeng Pro customer - Le Tigre Yoga - mere weeks after the platform's launch. A Stronger Global Partnership

As part of today's announcement, Alpha Networks and Cleeng are formalizing their collaboration through an MoU to be signed in San Francisco on October 6, 2025. The official signing ceremony will be attended by international and local leaders including members of the press, HRH Princess Astrid of Belgium, Belgian ministers, and the Lieutenant Governor of California.

With Alpha Networks now as an official reseller of Cleeng Pro for the U.S. and global markets, this expanded partnership reinforces both companies' long-term vision to empower worldwide media businesses of all sizes with accessible, enterprise-grade monetization and subscriber growth tools. It also builds on their long-term collaboration, highlighted at: NAB Show 2025, where the integration of Gecko, Alpha Networks' E2E video platform, with Cleeng's solutions was showcased; and IBC Show 2025, where Cleeng Pro—the free D2C subscription platform that can launch in under an hour—was demonstrated for the first time. Read more here and here. The first-ever digital platform—free for up to 10,000 subscribers—that can launch in under 60 minutes

With Cleeng Pro's pay-as-you-grow pricing and free service for up to 10,000 subscribers, organizations of all sizes can launch professional direct-to-consumer subscription services quickly and cost-effectively. Combined with Alpha Networks' expertise in video delivery and content management, the partnership creates a powerful solution for monetizing premium video content. "Partnering with Alpha Networks allows us to bring Cleeng Pro to a wider audience, helping D2C entrepreneurs, agencies, and brands of all sizes scale and retain subscribers efficiently while benefiting from a single destination for retention management," said Gilles Domartini, CEO of Cleeng.

"This partnership strengthens our strategic positioning in the U.S. and globally, enabling Alpha networks to offer OTT platforms and media companies a complete, enterprise-ready video and subscription ecosystem," said Guillaume Devezeaux, CEO of Alpha Networks.

Le Tigre Yoga: Innovating the Wellness Market Le Tigre Yoga is a France-based premier OTT wellness platform connecting yoga instructors with subscribers worldwide. The platform recently upgraded to a white-label, multi-tenant environment powered by Alpha Networks, enabling new monetization models and improved scalability. Cleeng Pro enabled them to bring their new experience to subscribers faster than other tools could do, which was of critical importance to Le Tigre Yoga as finding new monetization opportunities was a key priority. They are already experiencing benefits including:

- Flexible subscription business models: ADS, SVOD, and hybrid ADS + SVOD.
- Anti-churn features: Cleeng Pro addresses retention challenges the platform previously faced.
- Multilingual support: Integrated customer support available in French and English via Cleeng Pro.
- Dynamic low-code integration: Gecko and Cleeng Pro work together in a fully dynamic, low-code environment.

BELFORT LABS x ARTIFACT SYSTEMS

Belfort Labs and Artifact Systems Sign MOU to Advance Encrypted Compute

Belfort Labs, a Belgian deep tech startup building hardware accelerators for encrypted compute, and Artifact Systems, a Web3 infrastructure provider trusted by some of America's largest crypto institutions, have signed a Memorandum of Understanding (MOU) during the Belgian Economic Mission to California.
The MOU outlines both parties' intention to collaborate on encrypted compute applications, beginning with technical evaluation of Belfort's chips in Artifact's blockchain infrastructure, and potentially extending to licensing agreements, co-development of hardware-software stacks, or joint R&D initiatives.

Artifact is particularly interested in exploring how Belfort's hardware could accelerate specific blockchain networks where privacy and performance are critical.

BELWEST x ODOO

English

Belwest and Odoo Inc. Americas formalized a groundbreaking partnership today during the Belgian Economic Mission led by HRH Princess Astrid, Representative of His Majesty the King. This strategic alliance is designed to provide Belgian entrepreneurs with streamlined access to the world-class capabilities of the Odoo platform.

The Memorandum of Understanding introduces exclusive benefits for Belwest members, including preferential access, tailored training, and dedicated support teams to help Belgian entrepreneurs ramp up quickly and unlock growth opportunities through Odoo's suite of integrated business applications.

"At Odoo, our mission has always been to empower businesses of all sizes with tools that are both powerful and easy to use. Through this partnership with Belwest, we are excited to support Belgian entrepreneurs as they establish and grow their presence in the U.S.," said Wilfried Juncker, Managing Director, Odoo Inc. – Americas.

Alain Charbonnier, CEO of Belwest, added: "This collaboration with Odoo represents a major step in our mission to equip Belgian, Luxembourg and European companies with the right resources to succeed in one of the world's most competitive markets. By combining Odoo's innovative platform with Belwest's network and on-the-ground expertise, we are opening new doors for our entrepreneurs in the U.S."

ABOUT BELWEST

Belwest is the only Belgian-Luxembourg Chamber of Commerce covering thirteen western US states, and the first US-based Chamber accredited by both Belgian and Luxembourg authorities. Headquartered in Los Angeles with chapters in San Francisco, San Diego, Portland, Brussels, and Luxembourg, Belwest bridges two of the world's most dynamic economies and innovation hubs. We serve as a strategic launchpad for companies ready to scale, offering hands-on support, tailored services, and access to a thriving international network. Our Special Interest Groups (SIGs) connect leaders and innovators across sectors such as Aerospace, Gaming & Entertainment, Architecture & Design, Life Sciences, and Immersive Technology. As a California non-profit accredited by BLCCA, Belwest provides privileged access to 14 Belgian and Luxembourg chambers, 40+ multilateral chambers worldwide, and a wide range of influential business networks.

https://www.belwest.org/

ABOUT ODOO

With a strong global presence and a dedicated Americas headquarters in San Francisco, Odoo is a leading open-source business management software provider with more than 12 million users worldwide. Its fully integrated suite of applications covering CRM, accounting, inventory, manufacturing, marketing, HR, and more, offers companies of all sizes a flexible and cost-effective way to manage and grow their operations. Odoo combines

cutting-edge technology with user-friendly design to deliver business solutions that are both powerful and easy to use.

https://www.odoo.com

French

Belwest et Odoo Inc. Americas ont officialisé aujourd'hui un partenariat majeur lors de la Mission économique belge menée par SAR la Princesse Astrid, Représentante de Sa Majesté le Roi. Cette alliance stratégique vise à offrir aux entrepreneurs belges un accès simplifié aux capacités de pointe de la plateforme Odoo.

Le protocole d'accord introduit des avantages exclusifs pour les membres de Belwest, notamment un accès préférentiel, des formations adaptées et des équipes de soutien dédiées afin d'aider les entrepreneurs belges à accélérer leur développement et à saisir de nouvelles opportunités de croissance grâce à la suite d'applications intégrées d'Odoo.

« Chez Odoo, notre mission a toujours été de donner aux entreprises de toutes tailles des outils à la fois puissants et simples d'utilisation. Grâce à ce partenariat avec Belwest, nous sommes ravis d'accompagner les entrepreneurs belges dans leur implantation et leur croissance aux États-Unis », a déclaré Wilfried Juncker, Managing Director, Odoo Inc. – Amériques.

Alain Charbonnier, CEO de Belwest, a ajouté : « Cette collaboration avec Odoo constitue une étape majeure dans notre mission qui consiste à doter les entreprises belges, luxembourgeoises et européennes des ressources nécessaires pour réussir sur l'un des marchés les plus compétitifs au monde. En combinant la plateforme innovante d'Odoo avec le réseau et l'expertise locale de Belwest, nous ouvrons de nouvelles perspectives pour nos entrepreneurs aux États-Unis. »

À PROPOS DE BELWEST

Belwest est la seule Chambre de commerce belgo-luxembourgeoise couvrant treize États de l'Ouest américain, et la première Chambre basée aux États-Unis accréditée à la fois par les autorités belges et luxembourgeoises. Basée à Los Angeles, avec des antennes à San Francisco, San Diego, Portland, Bruxelles et Luxembourg, Belwest crée un pont entre deux des économies et pôles d'innovation les plus dynamiques du monde. Nous servons de tremplin stratégique pour les entreprises prêtes à se développer, en leur offrant un accompagnement pratique, des services sur mesure et un accès à un réseau international actif. Nos Groupes d'intérêt spécial (SIGs) rassemblent des leaders et innovateurs dans des secteurs tels que l'aérospatiale, le gaming & divertissement, l'architecture & design, les sciences de la vie et les technologies immersives. En tant qu'organisation à but non lucratif californienne accréditée par la BLCCA, Belwest offre un accès privilégié à 14 chambres belges et luxembourgeoises, à plus de 40 chambres multilatérales dans le monde, ainsi qu'à un large éventail de réseaux d'affaires influents.
https://www.belwest.org/

À PROPOS D'ODOO

Avec une forte présence mondiale et un siège dédié aux Amériques à San Francisco, Odoo est un fournisseur de premier plan de logiciels de gestion d'entreprise open-source, utilisé par plus de 12 millions d'utilisateurs dans le monde. Sa suite d'applications entièrement intégrée, couvrant le CRM, la comptabilité, la gestion des stocks, la production, le marketing, les ressources humaines et bien plus, offre aux entreprises de toutes tailles une solution flexible et rentable pour gérer et développer leurs activités. Odoo combine une technologie de pointe avec un design convivial afin de fournir des solutions professionnelles à la fois puissantes et faciles à utiliser.

Dutch

Belwest en Odoo Inc. Americas hebben vandaag tijdens de Belgische Economische Missie onder leiding van HKH Prinses Astrid, Vertegenwoordiger van Zijne Majesteit de Koning, een baanbrekend partnerschap officieel gemaakt. Deze strategische alliantie is erop gericht Belgische ondernemers een vlottere toegang te bieden tot de wereldklasse capaciteiten van het Odoo-platform.

Het Memorandum of Understanding introduceert exclusieve voordelen voor Belwest-leden, waaronder voorkeursrechten, op maat gemaakte trainingen en toegewijde ondersteuningsteams om Belgische ondernemers snel op weg te helpen en groeikansen te ontsluiten via Odoo's geïntegreerde suite van bedrijfsapplicaties.

"Bij Odoo is onze missie altijd geweest om bedrijven van elke omvang te ondersteunen met tools die zowel krachtig als gebruiksvriendelijk zijn. Met dit partnerschap met Belwest zijn we verheugd Belgische ondernemers te ondersteunen bij het opbouwen en uitbreiden van hun aanwezigheid in de VS," aldus Wilfried Juncker, Managing Director, Odoo Inc. – Americas.

Alain Charbonnier, CEO van Belwest, voegde daaraan toe: "Deze samenwerking met Odoo betekent een belangrijke stap in onze missie om Belgische, Luxemburgse en Europese bedrijven uit te rusten met de juiste middelen om succesvol te zijn in een van de meest competitieve markten ter wereld. Door Odoo's innovatieve platform te combineren met het netwerk en de lokale expertise van Belwest, openen we nieuwe deuren voor onze ondernemers in de VS."

OVER BELWEST

Belwest is de enige Belgisch-Luxemburgse Kamer van Koophandel die dertien westelijke Amerikaanse staten bestrijkt, en de eerste in de VS gevestigde Kamer die is geaccrediteerd door zowel Belgische als Luxemburgse autoriteiten. Met hoofdzetel in Los Angeles en afdelingen in San Francisco, San Diego, Portland, Brussel en Luxemburg, vormt Belwest een brug tussen twee van de meest dynamische economieën en innovatiehubs ter wereld. Wij fungeren als strategisch lanceerplatform voor bedrijven die willen opschalen, door praktische ondersteuning, op maat gemaakte diensten en toegang tot een bloeiend internationaal netwerk te bieden. Onze Special Interest Groups (SIG's) verbinden leiders en vernieuwers in sectoren zoals lucht- en ruimtevaart, gaming & entertainment, architectuur & design, life sciences en immersieve technologie. Als Californische non-profitorganisatie, geaccrediteerd door de BLCCA, biedt Belwest bevoorrechte toegang tot 14 Belgische en Luxemburgse kamers, meer dan 40 multilaterale kamers wereldwijd, en een breed scala aan invloedrijke zakelijke netwerken.
https://www.belwest.org/

OVER ODOO

Met een sterke wereldwijde aanwezigheid en een toegewijd Amerikaans hoofdkantoor in San Francisco is Odoo een toonaangevende leverancier van open-source bedrijfsbeheersoftware, met meer dan 12 miljoen gebruikers wereldwijd. De volledig geïntegreerde suite van applicaties – waaronder CRM, boekhouding, voorraadbeheer, productie, marketing, HR en meer – biedt bedrijven van elke omvang een flexibele en kosteneffectieve manier om hun activiteiten te beheren en te laten groeien. Odoo combineert geavanceerde technologie met gebruiksvriendelijk design om bedrijfsoplossingen te leveren die zowel krachtig als eenvoudig in gebruik zijn.

COGNIVIA x SOAP MAT LLC

California and Belgium Unite to Combat Opioid Addiction with AI Innovation

SOAP MAT, LLC, a San Diego-based opioid treatment provider, and Cognivia SA, a Belgian life science tech company, will formalize a strategic collaboration during the Belgian Economic Mission to California(October 6–10, 2025), led by HRH Princess Astrid.

The partnership combines SOAP MAT's clinical expertise with Cognivia's AI platform, Compl-AI, which predicts patient adherence and improves treatment retention by analyzing behavioral and psychological data.

In the U.S., nearly one-third of patients drop out of treatment within the first month, and over half within three months. Europe is also seeing early signs of rising opioid use and synthetic opioid availability.

To address these challenges, a 12-month pilot project at SOAP MAT will apply Compl-AI to patients undergoing medication-assisted treatment (MAT), pending IRB approval.

The study aims to reduce dropout rates and generate insights to inform future Substance Use Disorder (SUD) programs in both regions.

The signing ceremony will take place in front of Belgian dignitaries and the Governor of California, highlighting the impact of global partnerships in public health.

FASSADA SYSTEMS x THE STATE GROUP

English

On October 6, during the Belgian Economic Mission to the West Coast of the United States—held under the honorary leadership of Her Royal Highness Princess Astrid, representative of His Majesty the King of Belgium—Fassada Systems and The State Group signed a joint venture agreement in San Francisco, officially launching Fassada North America.

Their partnership marks a significant milestone for the façade industry, not only in the U.S. and Canada, but also on the global stage.

Fassada Systems, headquartered in Belgium, is a technology-driven company focused on the development, distribution, and IP licensing of advanced aluminum and cold-rolled steel curtain wall systems. With globally patented hybrid technologies, smart software tools, and a disruptive e-commerce model, Fassada is redefining industry standards.

The State Group, one of the leading curtain wall contractors in North America, brings a proven track record with over 200 completed projects and a workforce of more than 1,200 professionals.

As part of its launch strategy, Fassada North America will begin to invest in the construction of state-of-the-art production facilities throughout the United States with its first location targeted in the South East. These robotized plants will be capable of producing 15 million square feet of hybrid curtain walls annually—delivering high-speed, high-quality façade solutions to glazing contractors and installers across the U.S. market.

Dutch

Op 6 oktober, tijdens de Belgische Economische Missie naar de westkust van de Verenigde Staten — onder het erevoorzitterschap van Hare Koninklijke Hoogheid Prinses Astrid, vertegenwoordiger van Zijne Majesteit de Koning der Belgen — ondertekenden Fassada Systems en State Group in San Francisco een joint venture-overeenkomst, waarmee Fassada North America officieel werd gelanceerd.

Deze samenwerking markeert een belangrijke mijlpaal voor de gevelindustrie, niet alleen in de Verenigde Staten en Canada, maar wereldwijd.

Fassada Systems, met hoofdzetel in België, is een technologie gedreven onderneming gespecialiseerd in de ontwikkeling, distributie en licentiëring van intellectuele eigendom op het gebied van geavanceerde gordijngevelsystemen in aluminium en koud gerold staal. Dankzij wereldwijd gepatenteerde hybride technologieën, smart softwaretools en een disruptief e-commercemodel herdefinieert Fassada de normen binnen de sector.

The State Group, een van de toonaangevende aannemers van vliesgevels in Noord-Amerika, kan bogen op een bewezen staat van dienst met meer dan 200 afgeronde projecten en een team van ruim 1.200 professionals.

Als onderdeel van haar marktstrategie investeert Fassada North America in de bouw van ultramoderne productiefaciliteiten in de Verenigde Staten, waarbij de eerste vestiging gepland staat in het zuidoosten van US.

Deze gerobotiseerde fabrieken zullen een jaar productiecapaciteit hebben van 15 miljoen vierkante voet aan Fassada hybride vliesgevels, welke installateurs en montagebedrijven in de hele Amerikaanse markt zullen worden toegeleverd.

French

Le 6 octobre, dans le cadre de la Mission économique belge sur la côte ouest des États-Unis — placée sous la présidence d'honneur de Son Altesse Royale la Princesse Astrid, représentante de Sa Majesté le Roi des Belges — Fassada Systems et State Group ont signé un accord de coentreprise à San Francisco, lançant officiellement Fassada North America.

Ce partenariat constitue une avancée majeure pour le secteur des façades — non seulement aux États-Unis et au Canada, mais également sur la scène internationale.

Basée en Belgique, Fassada Systems est une entreprise technologique spécialisée dans le développement, la distribution et la concession de licences de propriété intellectuelle de systèmes de murs-rideaux en aluminium et en acier laminé à froid. Forte de technologies hybrides brevetées à l'échelle mondiale, d'outils logiciels intuitifs et d'un modèle e-commerce innovant, Fassada redéfinit les normes du secteur.

The State Group, l'un des principaux entrepreneurs en façades rideaux en Amérique du Nord, peut s'enorgueillir d'un bilan éprouvé avec plus de 200 projets achevés et une équipe de plus de 1 200 professionnels.

Dans le cadre de sa stratégie de marché, Fassada North America investit dans la construction d'installations de production ultramodernes aux États-Unis, la première implantation étant prévue dans le sud-est du pays. Ces usines robotisées auront une capacité de production annuelle de 15 millions de pieds carrés de façades rideaux hybrides Fassada, qui seront fournies aux installateurs et entreprises de montage sur l'ensemble du marché américain.

FEDUSTRIA x TBS GALLERY

Belgian Design Heads to California: Fedustria and TBS Gallery Sign Memorandum of Understanding

Brussels / San Francisco, Oct 10 – Fedustria, the Belgian federation of the textile, wood and furniture industries, has signed a Memorandum of Understanding (MoU) with TBS Design Gallery in San Francisco to strengthen the presence and visibility of Belgian design in California.

Starting in 2026, Fedustria and its member companies, together with TBS Design Gallery, will launch the Belgian Design Days in San Francisco. These events will bring architects, designers, and clients to the TBS Design Gallery showroom to experience first-hand the creativity, quality, and innovation of Belgian design brands.

In parallel, opportunities are being developed in Los Angeles, in cooperation with FIT and with the support of Belgian diplomatic representatives. Plans include a pop-up presentation hosted at FIT's offices or potentially at the Belgian Consulate or Embassy.

Furthermore, discussions are underway to showcase Belgian design at the prestigious Westedge Design Fair through the creation of a Belgian pavilion. This would provide an additional international stage for Belgian designers and companies to present their collections to a broad professional audience.

"This collaboration highlights our ambition to promote Belgian design excellence internationally and to build strong bridges with the creative community in the United States," said Kevin Snyders Director BelgoFurn, the export promotion division of Fedustria.

The MoU between Fedustria and TBS Design Gallery confirms a joint commitment to visibility, collaboration, and long-term international partnerships.

About Fedustria

Fedustria is the federation of the Belgian textile, wood, and furniture industries, representing more than 1.600 companies and 35.000 employees. The federation supports innovation, sustainability, and the promotion of Belgian craftsmanship worldwide.

About TBS Gallery

Located in Bay Area, TBS Design Gallery represents leading international design brands and serves as a platform for architects, designers, and clients to connect with outstanding collections from around the world.

FLANDERS INVESTMENT AND TRADE x PLUG AND PLAY

Flanders and Silicon Valley join forces to accelerate global startup growth

Plug and Play Tech Center and Flanders Investment & Trade sign MoU to launch a dual soft-landing platform bridging Flanders' strategic sectors and West Coast innovation.

Plug and Play Tech Center, the world's largest open innovation platform and most active venture capital investor globally, has signed a Memorandum of Understanding with Flanders Investment & Trade (FIT), the Flemish government agency supporting international business.

The partnership launches the Global Overseas Acceleration and Learning (GOAL) platform, designed to scale startups internationally and provide soft-landing opportunities on both the U.S. West Coast and in Flanders.

Plug and Play manages a portfolio of 2,000+ startups, has backed more than 30 unicorns including early investments in Google, Dropbox, and PayPal, and runs over 100 accelerator programs worldwide. It also connects 500+ multinational corporations with startups to co-create breakthrough products and achieve massive operational efficiency gains.

FIT contributes its decades of experience in guiding trade and investment, supporting Flanders' role as Europe's gateway for innovation and market access.

Together, the parties commit to helping U.S. West Coast startups connect with Flanders' most strategic and established sectors, while enabling Flanders' most promising ventures to access U.S. capital, networks, and markets.

The program will particularly focus on high-impact sectors such as photonics, semiconductors, and cybersecurity, driving new opportunities for collaboration and growth.

This MoU represents a major step in strengthening transatlantic ties, fostering innovation, and fueling long-term economic impact across both regions.

Quotes

"We are proud to partner with Flanders Investment & Trade to open new doors for startups on both sides of the Atlantic," said Saeed Amidi, CEO and Founder of Plug and Play Tech Center. "With our global network of startups, investors, and corporations, and FIT's strong track record in international business, we are creating a powerful bridge between Silicon Valley and Flanders."

"Flanders has always been a hub for innovation and international trade," added Piet Demunter, CEO of Flanders Investment & Trade. "By joining forces with Plug and Play, we can provide our most promising companies with direct access to U.S. markets and capital, while welcoming American startups to scale in Europe through Flanders' strategic sectors."

FURT'HER x LUMINOVA VENTURES

Luminova Ventures (Prospera Women) and Furt'Her Launch Luminova Ventures Belgium to Empower Global Women Entrepreneurs

Luminova Ventures (Prospera Women), based in San Francisco, together with Furt'Her, the Brussels-based international women community founded by Lorena Billi, today announced the launch of Luminova Ventures Belgium. This marks a key milestone in their shared mission to empower high-potential women founders worldwide.

Since its founding in 2019, Luminova Ventures has supported 94 startups across 11 countries, with 11 raising more than $90M USD in funding. By providing access to capital, networks, and tailored resources, it has established itself as a catalyst for women-led companies seeking to scale and achieve Series A funding from Silicon Valley.

With the establishment of Luminova Ventures Belgium, this expertise is now being combined with Furt'Her's fast-growing ecosystem in Web3, AI, and emerging technologies. Together, the two organizations will create a stronger, more connected transatlantic entrepreneurial ecosystem — linking European founders to Silicon Valley investors, mentors, and partners, while amplifying women's visibility and access to opportunity.

The new entity will be co-led by Alfredo Coppola, Chairman of Luminova Ventures, and Lorena Billi, founder of Furt'Her and newly appointed General Manager of Luminova Ventures Belgium. Their joint ambition is to expand women entrepreneurs' ability to grow, compete, and lead on the global stage.

"Our expansion into Belgium reflects Luminova's vision and commitment of supporting women entrepreneurs in Europe to obtain Series A funding in Silicon Valley. Belgium will serve as a hub, connecting European entrepreneurs with Luminova's global community of investors, mentors, and partners." said Alfredo Coppola, Chairman of Luminova Ventures.

"The launch of Luminova Ventures Belgium is a powerful moment for women entrepreneurs in Europe. To bring this initiative to Brussels is an honor and a bold step forward. Together, we are providing women founders access to global investors, mentors, and partners so they can build the companies that will shape the future," added Lorena Billi, Founder of Furt'Her & General Manager at Luminova Ventures Belgium, Belgium.

About Luminova Ventures (Prospera Women)

Luminova Ventures (Prospera Women), headquartered in San Francisco, empowers high-potential women founders globally with the capital access, mentorship, and resources they need to scale their companies and reach Series A funding. Since 2019, it has supported 94 startups in 11 countries, with 11 companies raising over $90M USD.

About Furt'Her

Furt'Her, founded in 2023, has quickly expanded beyond Belgium to build an international network connecting women in Web3 and AI. Represented by founder Lorena Billi on global stages such as Cambridge University, Furt'Her empowers women in emerging technologies through events and peer learning, fostering greater visibility, confidence, and access to opportunities.

IMS x EXPANDIFY

English

IMS and Expandify Sign Strategic Agreement to Support European Business Growth and Transatlantic Expansion

IMS Holding, an accounting, tax, and advisory firm specializing in supporting European businesses in the United States, has signed a strategic agreement with Expandify, a Silicon Valley–based growth strategy firm. This agreement formalizes a long-term collaboration aimed at strengthening Belgian-American business relations and helping European companies thrive in the United States.

The partnership reflects the complementary strengths of both organizations: operational excellence from IMS and strategic expansion expertise from Expandify. Together, they will launch a series of initiatives to better serve European companies in their international journey. These include joint marketing campaigns to enhance visibility and outreach in Europe, co-hosted Winter and Summer in-person meetings, and a full-day flagship event scheduled for Spring 2026. They also plan to develop a joint go-to-market approach for new regions.

About Expandify

Founded in 2017 by Sophie Boutelegier, Expandify specializes in helping B2B tech and service companies with their growth strategy. Based in Silicon Valley, Sophie works closely with founders and leadership teams to bring clarity, efficiency, and focus to their growth efforts. Over the past years, she has supported dozens of European companies in successfully entering and scaling in the United States.

About IMS – International Management Solutions

IMS is an accounting, tax, and consulting firm tailored to the needs of European businesses operating in the United States. With a strong focus on cross-border compliance and international growth, IMS plays a key role in supporting companies from the early stages of U.S. expansion through to long-term operations and success.

French

IMS et Expandify signent un accord stratégique pour soutenir la croissance des entreprises européennes et l'expansion transatlantique

IMS, un cabinet de comptabilité, fiscalité et conseil spécialisé dans l'accompagnement des entreprises européennes aux États-Unis, a signé un accord stratégique avec Expandify, une société de stratégie de croissance basée dans la Silicon Valley. Cet accord formalise une collaboration à long terme visant à renforcer les relations économiques belgo-américaines et à aider les entreprises européennes à prospérer aux États-Unis.

Le partenariat reflète les forces complémentaires des deux organisations : l'excellence opérationnelle d'IMS et l'expertise stratégique d'Expandify en matière de croissance. Ensemble, elles lanceront une série d'initiatives destinées à mieux accompagner les entreprises européennes dans leur parcours international. Celles-ci incluent des campagnes marketing conjointes pour accroître la visibilité en Europe, l'organisation de réunions en présentiel en hiver et en été, ainsi qu'un événement phare d'une journée prévu au printemps 2026. Elles prévoient également de développer une approche conjointe de mise sur le marché dans de nouvelles régions.

Cette collaboration soutiendra également la décision stratégique d'IMS de renforcer son implantation dans l'État de Californie, en consolidant sa présence et en élargissant sa portée auprès des entreprises européennes actives dans la région.

À propos d'Expandify

Fondée en 2017 par Sophie Boutelegier, Expandify est spécialisée dans l'accompagnement des entreprises B2B technologiques et de services dans leur stratégie de croissance. Basée dans la Silicon Valley, Sophie travaille en étroite collaboration avec les fondateurs et les équipes dirigeantes pour apporter clarté, efficacité et orientation à leurs efforts de développement. Au fil des années, elle a accompagné avec succès des dizaines d'entreprises européennes dans leur entrée et leur croissance sur le marché américain.

À propos d'IMS – International Management Solutions

IMS est un cabinet offrant des services de comptabilité, fiscalité et conseil adaptés aux besoins des entreprises européennes opérant aux États-Unis. Avec un fort accent sur la conformité transfrontalière et la croissance

internationale, IMS joue un rôle essentiel en soutenant les entreprises dès les premières étapes de leur expansion américaine jusqu'à leur succès à long terme.

Dutch

IMS en Expandify ondertekenen strategische overeenkomst ter ondersteuning van Europese bedrijfsgroei en trans-Atlantische expansie

IMS, een accounting, taks en consulting kantoor dat gespecialiseerd is in het begeleiden van Europese bedrijven in de Verenigde Staten, heeft een strategische overeenkomst gesloten met Expandify, een in Silicon Valley gevestigd bedrijf voor groeistrategieën. Deze overeenkomst formaliseert een langdurige samenwerking die gericht is op het versterken van de Belgisch-Amerikaanse zakelijke relaties en het ondersteunen van Europese bedrijven bij hun succes in de Verenigde Staten.

Het partnerschap weerspiegelt de complementaire sterktes van beide organisaties: de operationele uitmuntendheid van IMS en de strategische groeiexpertise van Expandify. Samen zullen zij een reeks initiatieven lanceren om Europese bedrijven beter te ondersteunen in hun internationale traject. Dit omvat gezamenlijke marketingcampagnes om de zichtbaarheid en naamsbekendheid in Europa te vergroten, gezamenlijke fysieke Winter- en Zomermeetings, en een grootschalig eendaags topevenement gepland in het voorjaar van 2026. Daarnaast is er de ambitie om een gezamenlijke go-to-marketstrategie voor nieuwe regio's te ontwikkelen.

Deze samenwerking ondersteunt bovendien de strategische beslissing van IMS om zijn aanwezigheid in de staat Californië te versterken, waarmee de zichtbaarheid en reikwijdte onder Europese bedrijven in de regio verder wordt uitgebreid.

Over Expandify

Expandify werd in 2017 opgericht door Sophie Boutelegier en is gespecialiseerd in het ondersteunen van B2B technologie- en dienstverlenende bedrijven bij hun groeistrategie. Vanuit Silicon Valley werkt Sophie nauw samen met oprichters en managementteams om helderheid, efficiëntie en focus te brengen in hun groeitraject. In de afgelopen jaren heeft zij tientallen Europese bedrijven geholpen succesvol de Amerikaanse markt te betreden en verder uit te bouwen.

Over IMS – International Management Solutions

IMS is een kantoor dat boekhoud-, fiscale en adviesdiensten aanbiedt die volledig zijn afgestemd op de noden van Europese bedrijven die actief zijn in de Verenigde Staten. Met een sterke focus op grensoverschrijdende compliance en internationale groei speelt IMS een sleutelrol in het begeleiden van bedrijven vanaf de eerste stappen van hun Amerikaanse expansie tot en met hun succes op lange termijn.

MATCHID x HADLAND IMAGING

English

MatchID and Hadland Imaging Announce Strategic Partnership to Revolutionize Material Testing in the U.S.

MatchID develops cutting-edge image processing software that provides unparalleled insight into the deformation behavior of materials—ranging from concrete and composites to steel and biomaterials. Its versatile platform serves diverse industries including automotive, aerospace, defense, oil & gas, and biomedical engineering. Thanks to its innovative approach, MatchID significantly reduces the number of required test samples and shortens testing time, delivering exceptional value to researchers and engineers.

Hadland Imaging brings decades of experience in delivering advanced, customized high-speed camera systems, with capabilities reaching up to 5 million frames per second. Their expertise is widely recognized across scientific and industrial applications.

This strategic collaboration positions both companies at the forefront of high-speed imaging and optical deformation analysis in the U.S. market. By combining MatchID's powerful software with Hadland's state-of-the-art imaging equipment, the partnership aims to support an elite client base—including Fortune 500 companies, top-tier research universities, and national laboratories—with advanced tools to usher in the next generation of material testing.

About MatchID

Headquartered in Ghent, Belgium, MatchID is a pioneer in digital image correlation and integrated material testing workflows, enabling data-driven decisions across R&D and quality assurance domains.

About Hadland Imaging

Based in Santa Cruz, California, Hadland Imaging specializes in high-speed and ultra-high-speed imaging technologies, offering complete solutions for scientific, industrial, and defense applications.

French

MatchID et Hadland Imaging annoncent un partenariat stratégique pour révolutionner les essais de matériaux aux États-Unis

MatchID développe un logiciel de traitement d'image de pointe qui offre une compréhension inégalée du comportement de déformation des matériaux — allant du béton et des composites à l'acier et aux biomatériaux. Sa plateforme polyvalente s'adresse à divers secteurs, notamment l'automobile, l'aéronautique, la défense, le pétrole et le gaz, ainsi que le génie biomédical. Grâce à son approche innovante, MatchID réduit considérablement le nombre d'échantillons nécessaires et le temps d'essai, offrant une valeur ajoutée significative aux chercheurs et ingénieurs.

Hadland Imaging apporte des décennies d'expérience dans la fourniture de systèmes de caméras ultra-rapides personnalisés et performants, capables d'atteindre jusqu'à 5 millions d'images par seconde. Son expertise est largement reconnue dans les domaines scientifique et industriel.

Cette collaboration stratégique positionne les deux entreprises à l'avant-garde de l'imagerie ultra-rapide et de l'analyse optique de déformation sur le marché américain. En combinant le logiciel puissant de MatchID avec les équipements d'imagerie de pointe de Hadland, ce partenariat vise à fournir des outils avancés à une clientèle prestigieuse — comprenant des entreprises du Fortune 500, des universités de recherche de premier plan et des laboratoires nationaux — pour inaugurer une nouvelle génération d'essais de matériaux.

MatchID
Basée à Gand, en Belgique, MatchID est un pionnier de la corrélation d'images numériques et des flux de travail intégrés pour les essais de matériaux, permettant des décisions fondées sur les données dans les domaines de la R&D et de l'assurance qualité.

Hadland Imaging
Située à Santa Cruz, en Californie, Hadland Imaging est spécialisée dans les technologies d'imagerie rapide et ultra-rapide, proposant des solutions complètes pour les applications scientifiques, industrielles et de défense.

Dutch

MatchID en Hadland Imaging kondigen strategisch partnerschap aan om materiaalanalyse in de VS te revolutioneren

MatchID ontwikkelt geavanceerde beeldverwerkingssoftware die ongeëvenaarde inzichten biedt in het vervormingsgedrag van materialen — van beton en composieten tot staal en biomaterialen. Zijn veelzijdige platform richt zich op diverse sectoren, waaronder de auto-industrie, lucht- en ruimtevaart, defensie, olie en gas, en biomedische technologie. Dankzij deze innovatieve aanpak vermindert MatchID aanzienlijk het aantal benodigde testmonsters en verkort het de testtijd, wat aanzienlijke meerwaarde biedt aan onderzoekers en ingenieurs.

Hadland Imaging beschikt over tientallen jaren ervaring in het leveren van geavanceerde, op maat gemaakte hogesnelheidscamerasystemen, met opnamesnelheden tot 5 miljoen beelden per seconde. Hun expertise wordt breed erkend in zowel wetenschappelijke als industriële toepassingen.

Deze strategische samenwerking positioneert beide bedrijven aan de top van hogesnelheidsmetingen en optische vervormingsanalyse op de Amerikaanse markt. Door de krachtige software van MatchID te combineren met de geavanceerde hardware van Hadland, wil het partnerschap een prestigieuze klantenkring ondersteunen — waaronder Fortune 500-bedrijven, vooraanstaande onderzoeksuniversiteiten en nationale laboratoria — met geavanceerde tools die de volgende generatie van materiaaltesten mogelijk maken.

Over MatchID
MatchID, gevestigd in Gent (België), is een pionier op het gebied van digitale beeldcorrelatie en geïntegreerde workflows voor materiaalanalyse.

Over Hadland Imaging
Hadland Imaging, gevestigd in Santa Cruz (Californië), is gespecialiseerd in hoge- en ultrahogesnelheidsmetingen en biedt complete oplossingen voor wetenschappelijke, industriële en defensietoepassingen.

NETALUX x EXPANDIFY

English

Netalux and Expandify Sign Strategic Agreement to Support U.S. Market Expansion

Netalux, a Belgian company specializing in advanced laser cleaning technologies, has signed a strategic agreement with Expandify to support its entry and growth in the U.S. market. With their FDA accession number now secured for its full product range and the opening of its first U.S. office, Netalux is entering a significant new phase in its international journey, with the ambition to establish a local manufacturing and assembly plant in 2026.

This agreement builds on an existing collaboration between the two companies. Expandify will continue to support Netalux in solidifying its U.S. foundation and shaping a targeted market entry and go-to-market strategy. The collaboration includes strategic advisory, access to a relevant network of experts and ecosystem partners, and ongoing support as Netalux navigates its U.S. expansion.

About Expandify

Founded in 2017 by Sophie Boutelegier, Expandify specializes in helping B2B tech and service companies with their growth strategy. Based in Silicon Valley, Sophie works closely with businesses to bring clarity, efficiency, and focus to their growth efforts. She has supported dozens of European companies in successfully entering and scaling in the United States.

About Netalux

Netalux is an innovative Belgian company that develops cutting-edge laser cleaning solutions for industrial maintenance and decontamination. With the FDA accession number granted for its complete product range, Netalux is opening its first U.S. office to better serve customers and partners across North America.

For Media Inquiries:

For Expandify: Sophie Boutelegier, sophie@expandify.eu , +1 650 201 2711 (PDT) , www.expandify.eu

For Netalux: Emmanuel Flaam, emf@netalux.com, +32 472 576 873, www.netalux.com

Dutch

Netalux en Expandify gaan strategische samenwerking aan rond groei op de Amerikaanse markt

Netalux, een Belgisch bedrijf gespecialiseerd in geavanceerde lasertechnologie voor reinigingstoepassingen, heeft een strategische samenwerkingsovereenkomst ondertekend met Expandify ter ondersteuning van de expansie van Netalux naar de Amerikaanse markt. Na het verkrijgen van hun FDA accession number voor het volledige productgamma en de opening van hun eerste Amerikaanse kantoor, zet Netalux een belangrijke stap in zijn internationale groeitraject. Het bedrijf heeft de ambitie om in 2026 een lokale assemblage- en productie-eenheid op te richten.

Deze overeenkomst bouwt verder op een bestaande samenwerking tussen beide bedrijven. Expandify zal Netalux blijven ondersteunen bij het uitwerken van een gerichte market entry en go-to-market strategie voor de Amerikaanse markt. De samenwerking omvat strategisch advies, toegang tot een relevant netwerk van experten en ecosystemen, en intensieve begeleiding tijdens de verdere groei van Netalux.

Over Expandify

Expandify, opgericht in 2017 door Sophie Boutelegier, helpt B2B tech- en servicebedrijven met hun groeistrategie. Vanuit Silicon Valley werkt Sophie nauw samen met ondernemers om meer klaarheid, efficiëntie en focus te brengen in hun groeiplannen. Ze is gespecialiseerd in het begeleiden van Europese bedrijven die willen groeien op de Amerikaanse markt.

Over Netalux

Netalux is een Belgisch bedrijf dat award-winnende laser machines ontwikkelt voor industriële onderhouds- en decontaminatietoepassingen. Met het FDA accession number voor het volledige productgamma op zak, opent Netalux zijn eerste kantoor in de Verenigde Staten om klanten en partners in Noord-Amerika te bedienen.

French

Netalux et Expandify concluent un partenariat stratégique pour soutenir l’expansion de Netalux sur le marché américain

Netalux, une entreprise belge spécialisée dans les technologies laser avancées pour les applications de nettoyage, a signé un accord de partenariat stratégique avec Expandify afin de soutenir l’expansion de Netalux sur le marché américain. Après avoir obtenu son FDA accession number pour l’ensemble de sa gamme de produits et entamé l’ouverture de son premier bureau aux États-Unis, Netalux franchit une étape importante dans son parcours de croissance internationale. L’entreprise ambitionne également d’ouvrir une unité locale d’assemblage et de production en 2026.

Cet accord s’appuie sur une collaboration existante entre les deux entreprises. Expandify continuera à accompagner Netalux dans l’élaboration d’une stratégie ciblée d’entrée sur le marché américain et de développement commercial. Le partenariat comprend un accompagnement stratégique, l’accès à un réseau pertinent d’experts et d’acteurs de l’écosystème, ainsi qu’un soutien intensif tout au long de la phase de croissance de Netalux aux États-Unis.

À propos d’Expandify

Fondée en 2017 par Sophie Boutelegier, Expandify accompagne les entreprises B2B du secteur technologique et des services dans le développement de leur stratégie de croissance. Depuis la Silicon Valley, Sophie collabore étroitement avec des dirigeants d’entreprise pour leur apporter plus de clarté, d’efficacité et de focus dans leurs

projets d'expansion. Elle est spécialisée dans l'accompagnement des entreprises européennes souhaitant se développer sur le marché américain.

À propos de Netalux

Netalux est une entreprise belge innovante qui conçoit des machines laser primées destinées aux applications industrielles de nettoyage et de décontamination. Forte de l'obtention de son FDA accession number pour l'ensemble de sa gamme, Netalux ouvre son premier bureau aux États-Unis afin de mieux servir ses clients et partenaires en Amérique du Nord.

ONBOARDING USA x CALYSTA

Calysta Service Inc. opens U.S. office in Los Angeles and enters into strategic partnership with Onboarding USA

Los Angeles, October 2025 – Calysta Service Inc., the newly established U.S. entity of Calysta, a Europe-based advisory firm specialized in intellectual property and strategic services, has officially opened its first American office in Los Angeles. This milestone marks the company's commitment to supporting clients on both sides of the Atlantic with their IP, patent and trademark needs.

Through a newly signed Memorandum of Understanding, Calysta Service Inc. enters into a strategic partnership with Onboarding USA, a Belgian advisory firm specialized in guiding European companies through U.S. market entry and expansion.

Calysta's expertise covers a broad spectrum: from IP filings and portfolio management to due diligence, licensing, contracting and strategic IP valorization. Their unique win-win model channels European clients' IP filings through U.S. law firms, and vice versa, enabling American firms without a European presence to serve their clients across Europe.

"This step is not only about opening an office," said Peter Buckix, President, Calysta Service Inc.. "It is about building a lasting transatlantic bridge for intellectual property services."

"We are proud to support Calysta in establishing their footprint in the U.S.," added Yves Ghys, Founder of Onboarding USA. "Their model creates real value for American IP firms and European clients alike, and perfectly reflects the type of transatlantic cooperation we strive to enable."

For more information:

Calysta Service Inc. — Peter Buckinx (peter.buckinx@calysta.eur, +1 424 341 9569)

Onboarding USA — Yves Ghys (yves@onboardingusa.com, +32 469 14 50 40).

SEPTENTRIO x XONA SPACE SYSTEMS

Septentrio and Xona sign MOU to Accelerate Adoption of Next-Era Navigation Technology

Septentrio demonstrates successful tracking of Xona's first LEO PNT satellite, Pulsar-0, advancing the next generation resilient, high-accuracy positioning.

Leuven, Belgium, and Burlingame, California – October 6, 2025 – Septentrio, part of Hexagon, a leader in high-precision GNSS[1] technology, and Xona Space Systems, pioneer in low-Earth orbit (LEO) satellite navigation, have signed a Memorandum of Understanding (MOU) to deepen their collaboration on next-generation positioning and timing solutions.

This agreement builds on Xona's recent successful launch of Pulsar-0, its first production class LEO PNT satellite. Within days of launch, Septentrio began tracking and analyzing Pulsar signals, an early milestone toward unlocking the service's full potential.

Together, the companies will continue joint testing and validation to prove Pulsar's full capabilities, including:

- Native centimeter-level accuracy
- 100x stronger signal strength that reaches indoors and under dense foilage
- Robust protection against jamming and spoofing

Through this partnership, Septentrio and Xona will advance receiver development, evaluate real-world performance, and explore commercial opportunities across diverse set of industrial and defense applications. Potential use cases span drones and autonomous vehicles, precision agriculture, construction and mining, robotics, timing and critical infrastructure.

This collaboration marks a significant step toward addressing the growing demand for robust, high-precision navigation in challenging environments. The MOU underscores a shared vision of both companies to advance satellite-based navigation technology and unlock the potential of hybrid GNSS-LEO solutions.

[1] Global Navigation Satellite System including the American GPS, European Galileo, Russian GLONASS, Chinese BeiDou, Japan's QZSS and India's NavIC. These satellite constellations broadcast positioning information to receivers which use it to calculate their absolute position.

About Septentrio:

Septentrio, part of Hexagon, is an ISO 9001 certified manufacturer of high-precision multi-frequency multi-constellation GPS/GNSS positioning technology for demanding applications. Septentrio provides reliable centimeter-level positioning solutions for industrial applications such as unmanned aerial vehicles (UAVs), robotics, construction and mining, survey and mapping, maritime, logistics and scientific applications.

Septentrio has its headquarters in Leuven, Belgium and has a world-wide presence with offices in Los Angeles, Shanghai, Seoul and Yokohama as well as numerous partners around the world. To learn more about Septentrio and its products, visit septentrio.com or follow us on LinkedIn, Twitter and GitHub.

About Hexagon

Hexagon is the global leader in precision technologies at any scale. Our digital twins, robotics and AI solutions are transforming the industries that shape our reality. Hexagon's Autonomy & Positioning division is a global technology leader, pioneering end-to-end solutions for assured positioning for land, sea, and air. Its solutions power intelligent positioning ecosystems in vital industries and safety-of-life applications, enabling the advancement of autonomy (cars, UAVs, industrial vehicles, trains, vessels, and more). The division includes leading brands NovAtel, Veripos, Antcom, Septentrio andAutonomouStuff.

Hexagon (Nasdaq Stockholm: HEXA B) has approximately 24,500 employees in 50 countries and net sales of approximately 5.4bn EUR. Learn more at hexagon.com and follow us @HexagonAB.

About Xona

Xona is the navigational intelligence company bringing real-time, centimeter-level certainty to any device, anywhere on Earth.

With Pulsar – the world's most advanced positioning, and timing (PNT) satellite infrastructure in Low Earth Orbit – Xona will offer a future-proof, backwards-compatible navigation service optimized for absolute precision, superior power, and robust protection against spoofing and jamming.

Learn more at xonaspace.com or follow us on LinkedIn.

If reposting this press release, please include a link to the Septentrio web site.

THOMAS MORE UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES x PALO ALTO NETWORKS

Dutch

Thomas More University of Applied Sciences en Palo Alto Networks bezegelen op maandag 6 oktober 2025 tijdens de Belgische economische missie in San Francisco officieel hun samenwerking met een Memorandum of Understanding.

Beide partners bouwen hiermee verder op een vruchtbare samenwerking die al tot stand kwam binnen de opleiding Systeem- en Netwerkbeheer. Studenten kregen daar al toegang tot de expertise en de leeromgevingen van Palo Alto Networks.

De nieuwe overeenkomst opent de deur naar een breder partnerschap, waarin de Palo Alto Networks Academy een sleutelrol zal spelen. Studenten en docenten krijgen zo toegang tot toonaangevende expertise in cybersecurity, kunnen via die weg hun kennis blijven verdiepen en aansluiten bij de nieuwe evoluties in de sector.

Met dit partnerschap verbinden Thomas More en Palo Alto Networks praktijkgerichte excellentie met toonaangevende technologie. Het is een investering in de toekomst van studenten, in de slagkracht van bedrijven en in de digitale weerbaarheid van onze samenleving.

French

Thomas More University of Applied Sciences et Palo Alto Networks officialisent leur collaboration le lundi 6 octobre 2025 lors de la mission économique belge à San Francisco avec un 'Memorandum of Understanding'.

Les deux partenaires poursuivent ainsi une collaboration fructueuse déjà mise en place dans le cadre de la formation en gestion des systèmes et des réseaux. Les étudiants avaient déjà accès à l'expertise et aux environnements d'apprentissage de Palo Alto Networks.

Le nouvel accord ouvre la voie à un partenariat plus large, dans lequel la Palo Alto Networks Academy jouera un rôle clé. Les étudiants et les enseignants auront ainsi accès à une expertise de pointe en matière de cybersécurité, ce qui leur permettra d'approfondir leurs connaissances et de s'adapter aux nouvelles évolutions du secteur.

Grâce à ce partenariat, Thomas More et Palo Alto Networks allient l'excellence orienté à la pratique à une technologie de pointe. Il s'agit d'un investissement dans l'avenir des étudiants, dans la compétitivité des entreprises et dans la résilience numérique de notre société.

English

Thomas More University of Applied Sciences and Palo Alto Networks will officially seal their partnership on Monday 6 October 2025 during the Belgian economic mission in San Francisco with a Memorandum of Understanding.

Both partners are building on a fruitful collaboration that has already been established within the System and Network Management program. Students already had access to the expertise and learning environments of Palo Alto Networks.

The new agreement opens the door to a broader partnership, in which the Palo Alto Networks Academy will play a key role. Students and lecturers will thus gain access to leading expertise in cybersecurity, enabling them to continue to deepen their knowledge and keep pace with new developments in the sector.

With this partnership, Thomas More and Palo Alto Networks are combining practice-oriented excellence with leading-edge technology. It is an investment in the future of students, in the competitiveness of businesses and in the digital resilience of our society.

THOMAS MORE UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES x SAN JOSE UNIVERSITY

Dutch

Thomas More werkt samen met oudste onderwijspartner van de westelijke VS

San Francisco, 6 oktober 2025 – Op de plek waar techgeschiedenis wordt geschreven, versterkt Thomas More zijn internationale positie. Tijdens de Belgische Economische Missie ondertekent de hogeschool in het bijzijn van Prinses Astrid een vernieuwde samenwerking met San José State University (SJSU). Een symbolische keuze: SJSU is niet alleen de oudste publieke universiteit van de westelijke Verenigde Staten, maar ook een sleutelspeler in het ontstaan van ’s werelds bekendste technologiehub.

SJSU werd opgericht in 1857 en heeft sindsdien een cruciale rol gespeeld in de vorming van generaties ingenieurs, ondernemers en innovators die Silicon Valley groot maakten. Vandaag telt de universiteit ruim 37.000 studenten en werkt ze samen met bedrijven als Google, Adobe en Nvidia. Die verwevenheid met het hart van de techindustrie maakt SJSU tot een waardevolle strategische partner voor Thomas More.

De universiteit werd recent uitgeroepen door The Wall Street Journal tot één van de beste publieke universiteiten in de VS. Diversiteit is er bovendien geen slogan, maar realiteit. President Dr. Cynthia Teniente-Matson, benadrukt hoe inclusiviteit en innovatie hand in hand gaan. Een visie die Thomas More deelt.

“San José State University is verankerd in Silicon Valley, Thomas More in Vlaanderen. We liggen een halve wereldbol uit elkaar, maar delen de drang naar technologische vooruitgang en de aandacht voor menselijke waarden en maatschappelijke relevantie”, duidt Thomas More-directeur Stijn Coenen.

Minister-President Diependaele benadrukt het strategische belang: “Met dit partnerschap toont Thomas More dat onze hogescholen geen regionale spelers zijn, maar volwaardige actoren op wereldschaal.”

Een ambassadeur van de samenwerking is Solange Verbeke uit Californië. Zij verruilde de zon voor Mechelse gezelligheid en studeert ‘International Tourism’ bij Thomas More. Dat Thomas More als enige Vlaamse hogeschool met een sterke delegatie aanwezig is op deze handelsmissie, is geen toeval. De hogeschool wil bewust aanwezig zijn waar innovatie, ondernemerschap en onderwijs elkaar raken. En die plek ligt vandaag in het hart van Silicon Valley.

French

Thomas More collabore avec le plus ancien partenaire éducatif de l'ouest des États-Unis

San Francisco, le 6 octobre 2025 – Là où s'écrit l'histoire de la technologie, Thomas More renforce sa position internationale. Au cours de la mission économique belge, l'université signe, en présence de la princesse Astrid, un accord de coopération renouvelé avec la San José State University (SJSU). Un choix symbolique: la SJSU est non seulement la plus ancienne université publique de l'ouest des États-Unis, mais aussi un acteur clé dans la création du pôle technologique le plus célèbre au monde.

Fondée en 1857, la SJSU a depuis joué un rôle crucial dans la formation des générations d'ingénieurs, d'entrepreneurs et d'innovateurs qui ont fait la renommée de la Silicon Valley. Aujourd'hui, l'université compte plus de 37 000 étudiants et collabore avec des entreprises telles que Google, Adobe et Nvidia. Cette imbrication au cœur de l'industrie technologique fait de la SJSU un partenaire stratégique précieux pour Thomas More.

L'université a récemment été désignée par The Wall Street Journal comme l'une des meilleures universités publiques des États-Unis. De plus, la diversité n'y est pas un slogan, mais une réalité. La présidente, le Dr Cynthia Teniente-Matson, souligne à quel point l'inclusion et l'innovation vont de pair. Une vision que partage Thomas More.

“San José State University est ancrée dans la Silicon Valley, Thomas More en Flandre. Nous sommes séparés par un demi-globe, mais nous partageons la même soif de progrès technologique et le même intérêt pour les valeurs humaines et la pertinence sociale”, explique Stijn Coenen, directeur de Thomas More.

Le ministre-président Diependaele souligne l'importance stratégique de ce partenariat: “Avec ce partenariat, Thomas More montre que nos hautes écoles ne sont pas des acteurs régionaux, mais des acteurs à part entière à l'échelle mondiale.”

Solange Verbeke, originaire de Californie, est l'ambassadrice de cette collaboration. Elle a troqué le soleil contre la convivialité malinoise et étudie le tourisme international à Thomas More. Ce n'est pas un hasard si Thomas More est la seule haute école flamande à être représentée par une délégation importante dans cette mission commerciale. L'université souhaite être présente là où l'innovation, l'entrepreneuriat et l'enseignement se rencontrent. Et cet endroit se trouve aujourd'hui au cœur de la Silicon Valley.

English

Thomas More collaborates with oldest educational partner in the western US

San Francisco, October 6, 2025 – Thomas More strengthens its international position in the place where tech history is being written. During the Belgian Economic Mission, the university signs a renewed partnership with San José State University (SJSU) in the presence of Princess Astrid. A symbolic choice: SJSU is not only the oldest public university in the western United States, but also a key player in the creation of the world's most famous technology hub.

SJSU was founded in 1857 and has since played a crucial role in shaping generations of engineers, entrepreneurs, and innovators who made Silicon Valley great. Today, the university has over 37,000 students and collaborates with companies such as Google, Adobe, and Nvidia. This intertwining with the heart of the tech industry makes SJSU a valuable strategic partner for Thomas More.

The university was recently named one of the best public universities in the US by The Wall Street Journal. Moreover, diversity is not just a slogan there, but a reality. President Dr. Cynthia Teniente-Matson emphasizes how inclusivity and innovation go hand in hand. A vision that Thomas More shares.

“San José State University is anchored in Silicon Valley, Thomas More in Flanders. We are half a globe apart, but we share the drive for technological progress and a focus on human values and social relevance,” explains Thomas More director Stijn Coenen.

Minister-President Diependaele emphasizes the strategic importance: “With this partnership, Thomas More shows that our universities of applied sciences are not regional players, but fully-fledged actors on a global scale.”

An ambassador for the collaboration is Solange Verbeke from California. She traded the sun for the conviviality of Mechelen and is studying International Tourism at Thomas More. It is no coincidence that Thomas More is the only Flemish university of applied sciences with a strong delegation present on this trade mission. The university wants to be consciously present where innovation, entrepreneurship, and education intersect. And today, that place is in the heart of Silicon Valley.

TONOMIA x MITAC COMPUTING TECHNOLOGY CORP

ENGLISH

Tonomia and MiTAC Computing Technology Corp. Sign Strategic Partnership Agreement during Belgian Economic Mission to the U.S. West Coast

San Francisco, October 6, 2025 – Tonomia, a Belgian cleantech and AI infrastructure company based in the Province of Liège, and MiTAC Computing Technology, a global leader in IT solutions with a presence in the Bay Area, today signed a strategic partnership agreement during the Belgian Economic Mission to the United States, presided over by HRH Princess Astrid.

The partnership is built on a multi-role collaboration. MiTAC has expressed its intention to participate in Tonomia's Series A investment round at a pre-money valuation of approximately €300 million to support the company's growth. As a provider of AI servers, MiTAC will supply state-of-the-art solutions based on both NVIDIA and AMD computing devices. At the same time, MiTAC will work with Tonomia to deploy its eParking solutions in the U.S. The collaboration further extends to co-innovation, with the joint development of plug-and-play containerized AI computing solutions.

This agreement highlights the strong potential of Belgian companies in the fields of sustainable infrastructure and digital innovation, while reinforcing international cooperation through the Belgian Economic Mission.

French

Tonomia et MiTAC Computing Technology Corp. concluent un partenariat stratégique lors de la mission économique belge sur la côte ouest des États-Unis

San Francisco, le 6 octobre 2025 – Tonomia, entreprise belge spécialisée dans les cleantech et l'infrastructure d'IA et basée dans la province de Liège, et MiTAC Computing Technology, leader mondial des solutions IT implanté dans la région de la Baie de San Francisco, ont signé aujourd'hui un accord de partenariat stratégique dans le cadre de la mission économique belge aux États-Unis, présidée par S.A.R. la Princesse Astrid.

Ce partenariat s'articule autour de plusieurs volets. MiTAC a annoncé son intention de participer au tour de financement de Série A de Tonomia, sur la base d'une valorisation pre-money d'environ 300 millions d'euros, afin de soutenir la croissance de l'entreprise. En tant que fournisseur de serveurs d'IA, MiTAC apportera des solutions de pointe intégrant les technologies NVIDIA et AMD. Dans le même temps, MiTAC collaborera avec Tonomia pour déployer ses solutions eParking aux États-Unis. La coopération inclura également un volet de co-innovation, avec le développement conjoint de solutions d'IA conteneurisées plug-and-play.

Cet accord illustre le dynamisme des entreprises belges dans les domaines des infrastructures durables et de l'innovation numérique, tout en renforçant les liens de coopération internationale dans le cadre de la mission économique belge.

Dutch

Tonomia en MiTAC Computing Technology Corp. sluiten strategisch partnerschap tijdens de Belgische economische missie naar de westkust van de Verenigde Staten

San Francisco, 6 oktober 2025 – Tonomia, een Belgisch bedrijf gespecialiseerd in cleantech en AI-infrastructuur en gevestigd in de provincie Luik, en MiTAC Computing Technology, een wereldleider in IT-oplossingen met aanwezigheid in de San Francisco Bay Area, hebben vandaag een strategisch partnerschap ondertekend in het kader van de Belgische economische missie naar de Verenigde Staten, voorgezeten door H.K.H. Prinses Astrid.

Dit partnerschap omvat meerdere pijlers. MiTAC heeft zijn intentie aangekondigd om deel te nemen aan de Serie A-financieringsronde van Tonomia, op basis van een pre-money waardering van ongeveer 300 miljoen euro, om zo de groei van het bedrijf te ondersteunen. Als leverancier van AI-servers zal MiTAC toonaangevende oplossingen aanbieden met zowel NVIDIA- als AMD-technologie. Tegelijkertijd zal MiTAC samenwerken met Tonomia om de eParking-oplossingen in de Verenigde Staten uit te rollen. De samenwerking zal ook een co-innovatiecomponent bevatten, met de gezamenlijke ontwikkeling van plug-and-play containerized AI computing-oplossingen.

Deze overeenkomst benadrukt het sterke potentieel van Belgische ondernemingen op het gebied van duurzame infrastructuur en digitale innovatie, en versterkt tegelijk de internationale samenwerking in het kader van de Belgische economische missie.